





Лекції для ветеранів-підприємців

ДАТА / ЧАС	ТЕМА ЛЕКЦІЇ	СПІКЕР
<p>1 група - 07.08</p> <p>2 група - 28.08</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Як знайти бізнес-ідею та хто такі підприємці.</p> <p>Персональні цілі, цілі бізнесу, ресурси</p> <ul style="list-style-type: none">● Підприємець та підприємницька діяльність● Персональні цілі підприємця● Цілі бізнесу і бізнес-планування● Структура бізнес-плану. Маркетинговий – виробничий – організаційний - фінансовий● Основні моменти створення і захисту бізнес-плану● Оцінка ресурсів, огляд методів фінансування.● Інвестиції, грантові програми	<p>Ілля Новіков</p> <p>компанія INOVIKOV</p> 
<p>1 група - 09.08</p> <p>2 група - 30.08</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Бізнес-модель для початківців</p> <ul style="list-style-type: none">● Серце бізнесу. Що стоїть на старті бізнесу.● Яка функція компанії має критичний вплив на старт і розвиток?● Сегментація клієнтів та потреби сегментів● Формування цінності і ціни для клієнтів● Створення бізнес-моделі за технологією Canvas● Огляд основних інструментів аналізу бізнесу та ринку 4P, SWOT, 5 сил конкуренції, оцінки ризиків	<p>Ілля Новіков</p> <p>компанія INOVIKOV</p>

<p>1 група – 11.08</p> <p>2 група – 01.09</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Структура функцій</p> <ul style="list-style-type: none"> • Структура функцій – архітектура бізнесу • Функціонально-адміністративна структура. Це найкраще рішення для ситуації коли функцій в компанії більше ніж людей • Розподіл функціональних обов'язків, відповідальності і повноважень для ключової команди, для співвласників компанії • Структура функцій. Послідовність взаємодії • Опис ключової діяльності і показників діяльності 9 основних функцій компанії 	<p>Ілля Новіков</p> <p>компанія INOVIKOV</p>
<p>1 група – 13.08</p> <p>2 група – 03.09</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Правильне структурування бізнесу як необхідна умова розвитку та залучення інвестицій.</p>	<p>Дмитро Онученко</p> <p>Uniminds</p> 
<p>1 група – 15.08</p> <p>2 група – 05.09</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Як правильно побудувати комунікацію та як уникнути тиску на бізнес з боку контролюючих та правоохоронних органів</p>	<p>Марина Гаврилюк</p> <p>Uniminds</p> 

<p>1 група – 17.08</p> <p>2 група – 07.09</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Як підняти довіру та збільшити прибуток.</p> <p>Основні тези:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Що таке бренд та довіра. • Обіцянка і суть бренду – чому за одне й теж з радістю платять у сотні разів більше. • Покроковий алгоритм розробки бренду, або як дійти усвідомленої візуалізації – на прикладі кейсів від нашої агенції. • Відповіді на питання – розбір ваших брендів, дизайну (що завгодно) з позиції довіри до них. 	<p>Кирило Сухацький</p> 
<p>1 група – 19.08</p> <p>2 група – 09.09</p> <p>час проведення 3 години</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Сучасний сервіс:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Сервіс vs Маркетинг • Клієнтський досвід • Як побудувати сервісну компанію? • Стандарти сервісу • Вбивці і рятівники сервісу • Сервіс під час війни 	<p>Олег Борійчук Nota Group</p> 
<p>Сумісне заняття для двох груп</p> <p>11.09</p> <p>початок о 17:00</p>	<p>Підготовка до пітчінгу:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Хто ви і ваша команда • Клієнти і їх потреби • Вирішення потреби клієнта • Ваш продукт/ідея • Оцінка ризиків Swot • Прогнозна економіка проєкту • Відповіді на питання 	

16.09 початок о 14:00	Де гроші для бізнесу ветеранів? Джерела фінансування ветеранського бізнесу	Сергій Позняк, АПВА, Finstream, Cronvest 
--	---	--

Навчання будуть проходити в он-лайн та оф-лайн форматі:

Розклад занять: 2 тижні

Кількість: 2 групи по 20 людей

16 вересня пройде офлайн зустріч з учасниками навчання з експертами (менторами) з метою взаємо підтримки, обміну досвідом і взаємодопомоги. Голова Асоціації Сергій Позняк проведе заключну лекцію навчання на тему: "Де гроші для бізнесу ветеранів? Джерела фінансування ветеранського бізнесу". Крім того під час зустрічі кожен учасник зможе взяти участь у Пітчінгу та відрекомендувати себе та свій бзнес.